



Minden egyes szolgáltatásomból **10% jutalék** illet meg Téged, ha az ajánlásoddal hozzájárulsz az üzlet létrejöttéhez!
Részletek → <http://tu.nu/keress.penz>

Küldd tovább!!!



MAGDA ATTILA MLM CSEKKLISZTÁJA hálózatépítők számára

Mira Consulting
Üzleti Tanácsadó és Oktató Kft.

Szeretnél sikeres hálózatépítő lenni?

Értékesítési és MLM trénerként és szakértőként az a tapasztalatom, hogy az értékesítők és a hálózatépítők által produkált bevételek a tréningek utáni gyakorlással és kontrollal minimum egyenes arányban növekednek. Ha szeretnéd a saját és a csoportod eladási eredményeit megnövelni, akkor minden egyes nap végén ellenőrizd le, hogy jól végezte-e a munkáját! Ebben segít Neked az alábbi ellenőrző lista, ami nem csak napi feladatokat tartalmaz, hanem olyan tennivalókat is, amiket ritkábban is végezhetesz, de érdemes minden nap gondolni rájuk.

Mira Consulting Kft.
1131 Budapest
Rokolya utca 48.
+36 1 784-3482
+36 20 229-6062
iroda@miraconsulting.hu
www.miraconsulting.hu

NAPI CSEKKLISZTA

Pipáld ki a négyzetet minden kérdésnél, ahol a válaszod egyértelmű IGEN!

- Kitűztem a céljaimat, tudom, hogy miért dolgozom?
- Fogyasztottam/használtam ma a termékeimből?
- Ma is olvastam üzletépítéssel vagy sikerrel kapcsolatos könyvet? Gondolkodtam az olvasottakon?
- Elmentem az aktuális csoport/céges rendezvényre?
- Tájékozódtam annak érdekében, hogy minél profibban ismerjem a termékemet és a szakmámat?
- Foglalkoztam ma a termékeim közvetlen értékesítésével?
- Eleget dolgoztam ma annak érdekében, hogy legyenek új aktív munkatársaim?
- Felkészültem az üzleti találkozókra előzetesen?
- Kellőképpen érdeklődő voltam a találkozón? Mindent megtudtam, amit akartam?
- Kimondattam az ügyfél igényét személyesen vele?
- Biztos, hogy a hosszútávú kapcsolat szempontjából a legjobbat ajánlottam az ügyfélnek? Ha nem, volt rá jó okom?
- Sikerült kialakítanom a bizalmat magam, a cégem, és a termékem/szolgáltatásom iránt?
- Ha nem történt üzletkötés, tudom az okát? Tudom, hogy lehetséges lesz-e az üzlet, és ha igen, mikor?
- Amennyiben a későbbiekben van esély az üzletre, elértem hogy tarthassuk a kapcsolatot? Fog nekem szólni, ha megkeresi a konkurencia?
- Beszélgettünk személyes dolgokról? Tudom, hogy van-e családja, mivel foglalkozik a felesége, hány gyereke van, mivel foglalkozott korábban, mennyi ideig, mi a hobbija, mi az értékrendje, hol lakik, mióta, stb.?
- Van olyan személyes apropóm, amivel később tovább erősíthetem a kapcsolatunkat?
- Megbeszéltük, hogy mi lesz a következő lépés a kapcsolatunkban, ki és mikor teszi meg?

- Sikerült ma is bővítenem a 100-as listámat? Minden fontos információt beírtam?
- Foglalkoztam ma a munkatársaim fejlesztésével?
- Szükséges változtatnom az üzleti tervemen? Ha igen, megtettem?
- Adminisztráltam minden fontos üzleti eseményt?
- Adminisztráltam a napi kiadásaimat? Összhangban vannak ezek a tervemmel?
- Elvégeztem minden mára tervezett feladatomat?
- Megterveztem a holnapi napomat? A hetemet?

Legyen Nálad mindig ez a lista, annak érdekében, hogy minden nap **ellenőrizhesd magadat**. Azoknál a kérdéseknél, ahol a válasz „NEM” vagy pedig nem egyértelműen „IGEN”, gondolkodj el, hogy miért nem egyértelmű az „IGEN”. Töltsd ki mindaddig, amíg készség szinten nem dolgozol, de **végezd el az ellenőrzést minimum 90 napig**. Meg fogod látni, hogy a 90. napra hatalmasat javulnak a hálózatépítési készségeid és az eredményeid! Ha már elég gyakorlott leszel, akkor elegendő lesz fejben végiggondolnod a fentieket!

Fontos! Ez a lista egy általános MLM csekklista, és nem teljes, de önfejlesztésre kiválóan alkalmas! Ha a Te üzleted úgy kívánja, egészítsd ki további kérdésekkel, és használd a saját egyedi csekklistát! Amennyiben szakmai segítségre van szükséged, fordulj hozzám bizalommal!

**Hasznos Neked ez a csekklista?
Örölnél a munkatársaid sikerének és is?
KÜLDD TOVÁBB nekik is!**

Díjmentes MLM Suli e-mailen:

<http://www.mlmtitkok.hu/index.php/dijmentes-mlm-suli>

Vevőből munkatársat videó

Magda Attila termékei és szolgáltatásai

Varázslatos Vonzerő az MLM-ben

Varázslatos Mentoring

A legütősebb Sales kérdések

Rendelhető előadások

Céges értékesítési tréningek

Tanácsadás

Minden egyes szolgáltatásomból 10% jutalék illet meg Téged, ha az ajánlásoddal hozzájárulsz az üzlet létrejöttéhez! Részletek → <http://tu.nu/keress.penz>